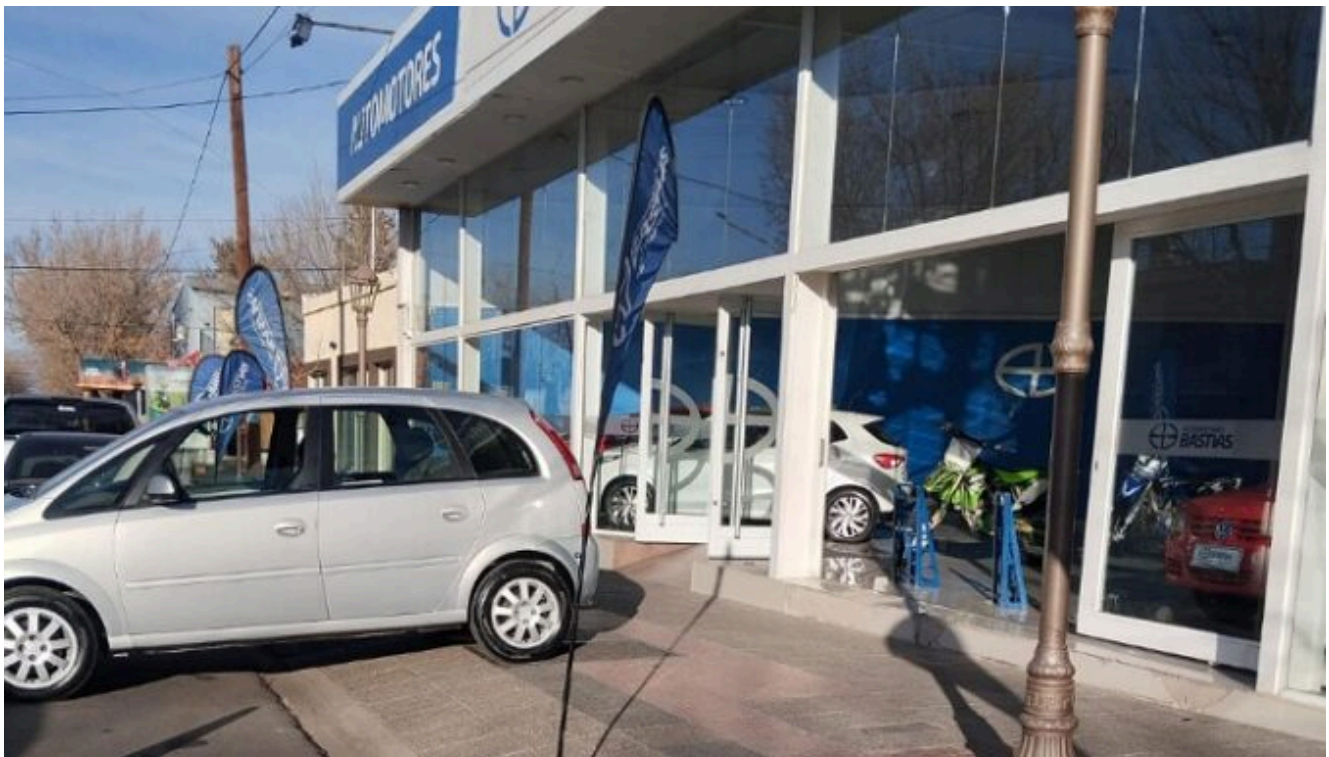


Pese a la situación económica, la venta de autos usados viene en alza en el Valle de Uco

26 julio, 2024



“La gente mayormente autos casi nuevos y lo hacen en créditos”, comentó Facundo, vendedor de nuevos y usados en comunicación con El Cuco Digital.

Si bien para muchos la situación económica no es la mejor, para algunos propietarios y trabajadores de agencias de autos, este año es muy positivo en cuanto a la venta de vehículos.

Uno de los principales factores, que han llevado a esta situación, es la baja de los intereses para adquirir créditos, según adelantaron al Cuco Digital, los propios vendedores y dueños de agencias de autos.

Facundo, trabajador de una agencia de autos en Tupungato,

dialogó con El Cuco Digital y dijo que en: “Los últimos meses hemos tenido una muy buena concurrencia de compradores, creo que esto se debe puntualmente a que la gente puede o tiene mayor facilidad para adquirir créditos”.

Además, agregó: “los interesados en adquirir un auto, últimamente, si bien vienen con la plata en efectivo, lo buscan sacar en crédito”.

“En lo que va del año, hemos tenido muy buenas ventas y creo que de seguir así vamos a seguir mejorando, el año pasado y los anteriores tuvimos una baja muy considerable y ahora estamos mejorando”.

“Las ventas son muy relativas, por ejemplo en épocas de vacaciones las ventas bajan, pero luego suben, hoy en día estamos vendiendo entre 5 o 6 autos por mes”, comentó Facundo.

Por otro lado, respecto a lo más buscado, dijo: “la gente no busca 0 kilómetros, pero si buscan muchos autos modelos 2010, 2012, 2014, que estén en buen estado y los que buscan nuevos, muchas veces se terminan quedando con un 2023 o un 2022, casi nuevo”.

“En cuanto al gasto promedio, el comprador invierte entre 8 o 10 millones, con ese momento adquieren hoy en día un auto modelo 2013 o 2014, por ejemplo un Gol Power con 160 kilómetros”, finalizó Facundo.